



Wir suchen am Standort Düsseldorf einen:

Business Development Manager (w/m/d)

Die HUK-COBURG Autowelt ist die Autohandelsplattform von Deutschlands größtem Kfz-Versicherer. Als junges Tochterunternehmen der HUK-COBURG entwickeln wir zukunftsweisende Mobilitätsangebote rund um das privat genutzte Kfz.

Als Teil unseres Business-Development-Teams bist du dafür verantwortlich, unsere bestehenden Produkte zu optimieren und neue Lösungen zu entwickeln, um unsere Prozesse kontinuierlich zu verbessern.

Das erwartet dich bei uns:

- **Steuere den gesamten Verkaufsprozess:** Du bist verantwortlich für den gesamten Prozess für deinen Produktbereich – von der Kundengewinnung bis zum Vertragsabschluss – und dabei bist du der erste Ansprechpartner für das Team.
- **Erarbeite eigenständig neue Lösungen:** Du sammelst, analysierst und bewertest Kunden-, Partner- und Teamanforderungen und entwickelst daraus eigenständig Lösungen für die Verbesserungen deines Produktbereichs.
- **Betreue unsere Kooperationspartner:** Wir haben tolle Kooperationspartner, mit denen wir unsere unterschiedlichen Angebote bundesweit anbieten. Im stetigen Austausch mit unseren Partnern identifizierst du Potenziale, die Effizienz, Qualität und Kundenzufriedenheit weiter zu steigern.
- **Verbessere die Kundenzufriedenheit:** Du suchst aktiv den Kontakt zu Kunden und scheust dich auch nicht, hin und wieder im operativen Tagesgeschäft zu unterstützen. Diese Erfahrungen und vor allem die direkte Rückmeldung unserer Kunden hilft dir dabei zu verstehen, was wichtig für sie ist und welche Informationen noch fehlen, um die Kundenzufriedenheit weiter zu steigern.
- **Leidenschaft für Autos:** Wir haben alle „Benzin im Blut“ und sind stolz auf die vielen positiven Rückmeldungen unserer Kunden. Du kannst dich für Autos begeistern und bist hoch motiviert, deinen Produktbereich zum Erfolg zu führen.

Das bringst du mit:

- Ein abgeschlossenes (Bachelor-)Studium oder mehrjährige einschlägige Berufserfahrungen in der Automobilindustrie.
- Exzellente analytische Fähigkeiten, eine strukturierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, auch in anspruchsvollen Situationen nicht den Überblick zu verlieren.

- Du bist ein echtes Kommunikationstalent – schriftlich als auch mündlich – und kannst deine Ergebnisse für das Management-Team entsprechend aufbereiten.
- Du bist ehrgeizig und gibst auch in schwierigen Situationen nicht auf, um deinen Produktbereich zum Erfolg zu führen.
- Du bist offen für Neues und neugierig, die kleinsten Details deiner Arbeit zu verstehen und uns bei der Weiterentwicklung zu unterstützen.
- Affinität für die Automobilbranche und Interesse an aktuellen Mobilitätsthemen.

Wir bieten:

- Familienfreundliches Corporate Start-up mit tollem Start-up-Flair
- Sympathisches, dynamisches und hoch motiviertes Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktives Gehaltspaket und regelmäßige Fortbildungen
- „Hands-on“-Mentalität
- Steile Lernkurve durch spannende Herausforderungen
- Viel Gestaltungsspielraum vom ersten Tag an

Interessiert?

Dann sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des nächstmöglichen Starttermins sowie deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an: bewerbung@HUK-autowelt.de

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Bei Rückfragen steht dir gerne Frau Rebecca Everts unter der Telefonnummer +49 211 54232326 zur Verfügung.

Dein Einsatzort: Reisholzer Werftstr. 40 | 40589 Düsseldorf | www.HUK-autowelt.de

